

**RE/MAX®**

Deutschland Südwest

Sechs Gründe für Ihr eigenes RE/MAX-Büro

1. RE/MAX ist weltbekannt

Weltweit stellt der rot-weiß-blaue Heißluftballon das RE/MAX-Markenzeichen dar. Als Teil des RE/MAX-Netzwerk profitieren auch Sie von der Schlagkraft dieser starken Marke!

2. RE/MAX ist spitze

Im jährlichen Ranking internationaler Franchiseunternehmen des amerikanischen „Entrepreneur Magazine“ belegt RE/MAX regelmäßig Spitzenplätze, so beispielsweise 2007 einen 11. Platz in der Kategorie „Beste Franchisegeber 2007“ unter 500 bewerteten Unternehmen. (www.entrepreneur.com)

3. RE/MAX wächst kontinuierlich

Seit seiner Gründung 1973 ist das RE/MAX-Netzwerk auf Wachstumskurs. Heute sind mehr als 120.000 Makler in 7.000 Büros und 67 Ländern tätig. Im Schnitt kommen jeden Monat weltweit rund 50 neue Büros hinzu. Profitieren Sie als RE/MAX-Franchisenehmer von diesem Wachstum!

4. RE/MAX ist für Sie da

Bei RE/MAX sind Sie selbständig, aber nicht allein. Profitieren Sie vom erprobten Geschäftsmodell und einer starken Marke. Bei Bedarf steht Ihnen jederzeit ein Berater Ihrer RE/MAX-Regionaldirektion zur Seite.

5. RE/MAX bildet Sie und Ihre Mitarbeiter aus

Allen RE/MAX-Lizenznehmern und RE/MAX-Partnern steht ein umfangreiches Aus- und Fortbildungsprogramm zur Verfügung.

6. RE/MAX eröffnet Ihnen neue Geschäftsmöglichkeiten

Mit bestehenden Kunden, deren Objekte Sie als RE/MAX-Franchisenehmer künftig auch in fernen Gegenden vermarkten können. Mit den weltweit über 120.000 Kollegen aus dem RE/MAX-Netzwerk, die für Gemeinschaftsgeschäfte zur Verfügung stehen. Mit Neukunden, die aufgrund des hohen Bekanntheitsgrads der Marke RE/MAX auf Ihr Büro aufmerksam werden.



Haben Sie Interesse, ein eigenes RE/MAX-Büro zu eröffnen?

[Dann nehmen Sie doch einfach Kontakt mit uns auf!](#)

Südwest Franchiseberatung GmbH & Co. Vertriebs KG, Heugasse 1, 73728 Esslingen

Tel.: 0711/459 843 35

Fax: 0711/459 843 33

Mail: suedwest@remax.de

Nobody in the World Sells More Real Estate than RE/MAX