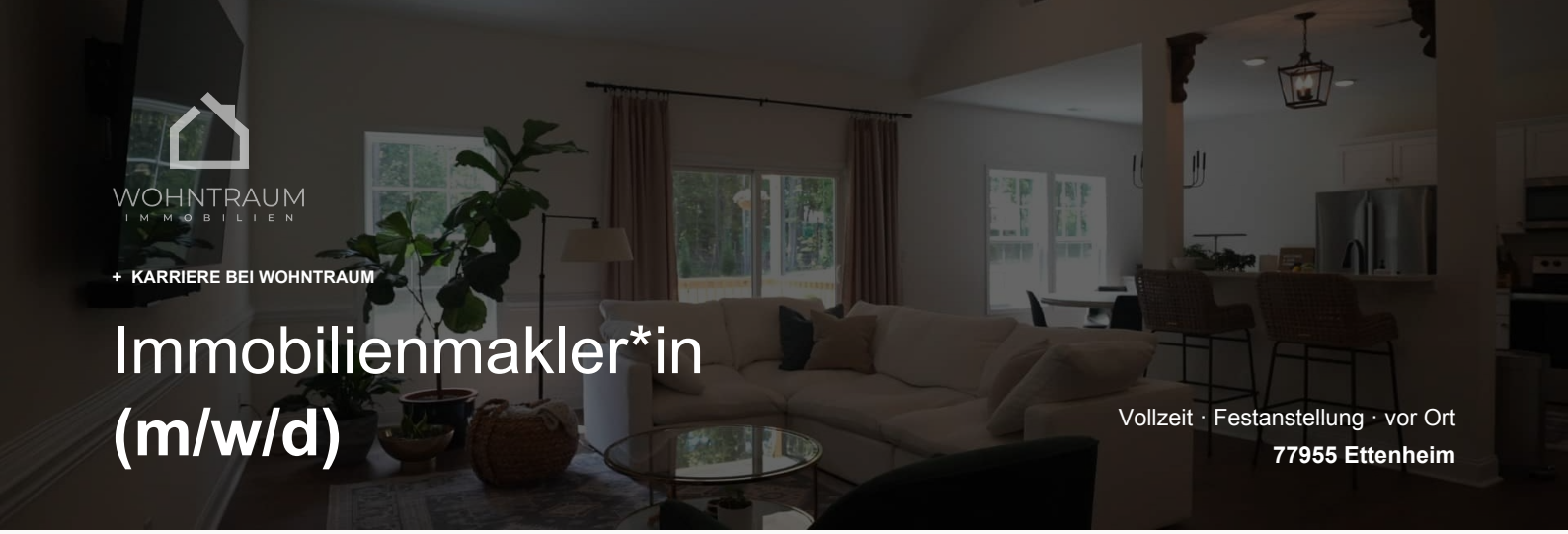

WOHNTRAUM
IMMOBILIEN

+ KARRIERE BEI WOHNTRAUM

Immobilienmakler*in (m/w/d)

Vollzeit · Festanstellung · vor Ort
77955 Ettenheim

+ ÜBER UNS

Wohntraum Immobilien eG ist ein familiengeführtes Unternehmen für Verkauf und Bewertung von Immobilien zwischen Freiburg und Offenburg. Über 10 Jahre Vertriebserfahrung, mehr als 500 betreute Kunden und ein starkes regionales Netzwerk stehen für professionelle Vermarktung, klare Prozesse und hohe Qualität.

Unsere Kultur lebt von Verbindlichkeit, Eigenverantwortung und professioneller Zusammenarbeit. Kunden schätzen unsere Zuverlässigkeit, Erreichbarkeit und persönliche Betreuung. Für unser Wachstum suchen wir eine engagierte, lernbereite Persönlichkeit, die mit uns wachsen möchte.

+ ROLLE UND ZIEL

Du bringst Menschen und Immobilien zusammen, betreust Kunden individuell und baust ein starkes Netzwerk aus Eigentümern, Interessenten und Partnern auf. Dein Ziel: schnell qualifizierte Interessenten gewinnen, belastbare Kaufpreisangebote erzielen und Immobilien verbindlich reservieren.

+ DEINE AUFGABEN

- **Objektvermarktung:** Anzeigen und Unterlagen on- und offline steuern, Sichtbarkeit maximieren und passende Käufergruppen ansprechen.
- **Anfragen & CRM:** Kontakte strukturiert bearbeiten; Automatisierungen und Online-Terminierung nutzen - kein qualifizierter Kontakt geht verloren.
- **Besichtigungen:** Termine effizient planen, optimal strukturieren und aktiv telefonisch nachfassen - mit Blick auf das Kaufangebot.
- **Angebote & Verhandlung:** Kaufangebote entgegennehmen, prüfen und durch aktive Gespräche zu qualifizierten, belastbaren Angeboten entwickeln.
- **Closing:** Finale Gespräche führen, Entscheidungen steuern, Reservierungsvereinbarungen abschließen und gesetzliche Vorgaben einhalten.

+ DEIN PROFIL

- **Erfahrung:** Leidenschaft für Immobilien - als erfahrene*r Makler*in oder vertriebsstarke*r Quereinsteiger*in mit Biss und Engagement.
- **Leistungsorientierung:** Du strebst nach Höchstleistung, entwickelst dich an Herausforderungen weiter und verfolgst deine Ziele konsequent.
- **Eigeninitiative:** Du verantwortest den Vertriebsprozess von Akquise bis Abschluss, berätst individuell und entwickelst Kundenbeziehungen und Netzwerk.
- **Menschenkenntnis:** Du erkennst Anliegen schnell und findest passende Lösungen.
- **Innovation:** Du platzierst neue Ansätze, Produkte und Dienstleistungen erfolgreich und entwickelst sie strategisch weiter.
- **Networking:** Du bist ein verbindendes Element, bringst Motivation und positive Energie ins Team und machst Zusammenarbeit erfolgreich.

+ DEINE BENEFITS

- **Kostenlose Getränke und Obst · kostenloser Parkplatz**
- **Moderne Büroräume mit voll ausgestatteter Küche**
- **50 € steuerfreier Sachbezug nach sechs Monaten - Edenred oder Hansefit**
- **Junges, dynamisches Team mit echtem Zusammenhalt**
- **Eigeninitiative und aktive Mitgestaltung**
- **Firmenevents, Messen und Veranstaltungen**
- **Mentoring-Programm für Mitarbeiter*innen**

+ ECKDATEN

Vollzeit · Festanstellung · Arbeitsort vor Ort · 77955 Ettenheim · Pendel- oder Umzugsbereitschaft erforderlich · Vertrieb: 2 Jahre erforderlich · Deutsch erforderlich

+ JETZT BEWERBEN

Werde Teil von Wohntraum Immobilien eG.

Bewerbung via Indeed oder per E-Mail

ANSPRECHPARTNERIN

Sonja Mücke

+49 7822 44895553

s.muecke@wohntraum-immobilien-eg.de