

CATENA Real Estate Development GmbH

Hinter dem Lämmchen 6b, 60311 Frankfurt am Main

Unternehmen

Die CATENA Real Estate Development GmbH ist auf den Neubau und die Revitalisierung von Wohn- und Gewerbeimmobilien in Deutschland fokussiert. Hierbei deckt die Gesellschaft alle Schritte der Wertschöpfungskette von der Akquisition bis zur Fertigstellung einer Immobilie ab. CATENA hat bereits Projekte als Bauherr, Bauherrenvertreter, sowie in Joint Venture Strukturen umgesetzt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen erfahrenen **Vertriebler / Akquisiteur (m/w/d)** in Vollzeit.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige **Akquisition neuer Entwicklungsprojekte** im Bereich Gewerbe, Wohnen und Light Industrial
- **Ankaufsprüfung** (wirtschaftlich, technisch und rechtlich) in enger Abstimmung mit internen und externen Partnern
- **Vertragsverhandlung und -prüfung** mit Eigentümern und Investoren
- **Baurechtschaffung**: Begleitung von Genehmigungs- und Entwicklungsprozessen
- Aufbau und Pflege eines **Netzwerks** aus Maklern, Eigentümern, Kommunen und Investoren

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit immobilienwirtschaftlichem, betriebswirtschaftlichem oder juristischem Hintergrund – alternativ vergleichbare Qualifikation
- Fundiertes **wirtschaftliches und immobilienspezifisches Wissen**
- Mehrjährige Erfahrung in der **Akquisition, Projektentwicklung oder Transaktion**
- Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- **Selbständige, strukturierte und unternehmerische Arbeitsweise**
- Motivation, Chancen zu erkennen und erfolgreich umzusetzen

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Position mit **viel Gestaltungsspielraum**
- Direkten Einfluss auf den Erfolg spannender Projekte
- Ein **engagiertes Team** und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung sowie Entwicklungsmöglichkeiten

Kontakt

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, frühestmögliches Eintrittsdatum) an Claudia Sura-Eickhoff (c.sura-eickhoff@catena-development.de)